



RE·USE ADVISOR

— www.reuseadvisor.com —



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

REUSE ADVISOR REND ENFIN VISIBLE L'ÉCOSYSTÈME DU RÉEMPLOI POUR LES ENTREPRISES

Alors que les obligations environnementales se renforcent et que les entreprises cherchent à intégrer davantage de réemploi dans leurs projets, un obstacle revient systématiquement : savoir vers qui se tourner.

Reconditionneurs, réparateurs, logisticiens, bureaux d'études, plateformes spécialisées, structures de l'économie sociale et solidaire... les compétences existent déjà sur les territoires, mais demeurent dispersées, peu visibles et parfois difficiles à qualifier.

C'est ce constat qui a conduit l'entrepreneur Guirec Le Gagne à lancer REUSE ADVISOR, une plateforme professionnelle dont l'ambition est de rendre l'écosystème du réemploi plus lisible, plus visible et plus accessible.



RE·USE
ADVISOR

— www.reuseadvisor.com —



LE RÉEMPLOI SOUFFRE MOINS D'UN MANQUE DE SOLUTIONS QUE D'UN MANQUE DE VISIBILITÉ

Longtemps perçu comme une démarche complémentaire, le réemploi s'impose aujourd'hui comme un sujet stratégique pour de nombreuses organisations. Sous l'effet des réglementations environnementales, des politiques RSE, des attentes des clients et de la nécessité de préserver les ressources, les entreprises sont de plus en plus nombreuses à chercher des alternatives à l'achat neuf et à l'élimination systématique des équipements en fin d'usage. Mobilier professionnel, matériel informatique, équipements techniques, matériaux ou encore éléments d'aménagement : les opportunités de prolonger la durée de vie des ressources se multiplient dans de nombreux secteurs d'activité.

Cette évolution s'accompagne d'une montée en compétence progressive de l'ensemble de la filière. Partout sur les territoires, des professionnels développent des savoir-faire spécialisés dans le reconditionnement, la réparation, la valorisation, le réemploi ou la logistique associée.



DES ACTEURS SPÉCIALISÉS DÉJÀ PRÉSENTS MAIS DIFFICILES À IDENTIFIER

Si les solutions existent, leur identification demeure souvent complexe pour les entreprises.

Lorsqu'une organisation souhaite revendre un parc de mobilier, trouver un spécialiste du reconditionnement, organiser une logistique de réemploi ou valoriser certains équipements, elle se retrouve fréquemment confrontée à la même difficulté : savoir qui contacter. Le marché du réemploi s'est développé rapidement ces dernières années, mais sa structuration reste encore inégale. Les acteurs sont nombreux, souvent spécialisés sur des typologies de produits ou des territoires particuliers, et rarement regroupés au sein d'un espace unique permettant d'appréhender facilement leurs compétences. Le défi n'est donc plus uniquement de faire émerger de nouvelles solutions. Il consiste désormais à rendre plus visibles celles qui existent déjà et à permettre aux entreprises d'accéder plus facilement aux expertises dont elles ont besoin.

C'est précisément à cette problématique que REUSE ADVISOR souhaite répondre.



REUSE ADVISOR VEUT DEVENIR LE POINT D'ENTRÉE DU RÉEMPLOI PROFESSIONNEL

REUSE ADVISOR est une plateforme professionnelle entièrement dédiée à l'écosystème du réemploi. Sa vocation n'est pas de créer un nouvel intermédiaire commercial ni d'ajouter une marketplace supplémentaire à un marché déjà riche en initiatives. Son ambition consiste à faciliter l'identification des acteurs et à mettre en lumière les compétences déjà présentes sur les territoires. La plateforme s'adresse aux entreprises, aménageurs, architectes d'intérieur, distributeurs, collectivités, foncières, investisseurs ainsi qu'aux professionnels du réemploi souhaitant gagner en visibilité et développer de nouvelles opportunités de collaboration. Pour répondre aux besoins du marché, REUSE ADVISOR construit progressivement une base de données qualifiée regroupant les différents acteurs de la filière. L'objectif est de permettre aux utilisateurs d'identifier plus rapidement les interlocuteurs pertinents en fonction de leurs problématiques et de leurs projets.

DES OUTILS POUR ORIENTER LES DÉCISIONS DES ENTREPRISES

Au-delà du référencement des professionnels, la plateforme entend proposer un ensemble de ressources destinées à faciliter la compréhension d'un marché encore complexe pour de nombreuses organisations. Cartographies d'acteurs, contenus pédagogiques, analyses sectorielles, portraits de professionnels ou encore outils d'aide à la décision viendront progressivement enrichir l'écosystème proposé par REUSE ADVISOR. L'objectif est simple : permettre aux entreprises de gagner du temps, de mieux comprendre les solutions disponibles et de prendre leurs décisions avec davantage de confiance. Dans un secteur où l'information est souvent dispersée et où les réseaux informels jouent encore un rôle important, la plateforme ambitionne de rendre l'accès aux compétences plus fluide et plus accessible.





UN POSITIONNEMENT COMME TIERS DE CONFIANCE DU RÉEMPLOI

L'une des particularités de REUSE ADVISOR réside dans son positionnement.

La plateforme ne se présente ni comme un cabinet de conseil, ni comme un annuaire traditionnel, ni comme une place de marché. Elle revendique une posture de tiers de confiance dont le rôle consiste à apporter davantage de lisibilité dans un environnement parfois difficile à appréhender. Son objectif n'est pas d'orienter les décisions vers une solution prédéfinie, mais de permettre aux entreprises d'accéder à une information qualifiée afin qu'elles puissent effectuer leurs propres choix en connaissance de cause. Cette indépendance constitue l'un des principes fondateurs du projet.

VALORISER L'EXISTANT PLUTÔT QUE RÉINVENTER LE MARCHÉ

L'approche portée par REUSE ADVISOR repose sur une conviction simple : les compétences existent déjà. Partout en France, des entreprises, associations, structures de l'économie sociale et solidaire et experts spécialisés contribuent quotidiennement au développement du réemploi. Pourtant, une partie importante de ce savoir-faire reste encore insuffisamment visible auprès des donneurs d'ordre et des porteurs de projets. Plutôt que de chercher à recréer ce qui existe déjà, REUSE ADVISOR souhaite contribuer à mieux faire connaître les acteurs présents sur le terrain, à favoriser leur reconnaissance et à encourager les coopérations au sein de la filière. Cette démarche s'appuie sur une connaissance très opérationnelle des problématiques rencontrées par les entreprises et sur une compréhension fine des réalités du marché.

UNE AMBITION DE STRUCTURATION POUR L'ENSEMBLE DE LA FILIÈRE RÉEMPLOI

Le lancement de la plateforme constitue une première étape dans un projet appelé à se développer au fil du temps. REUSE ADVISOR poursuivra l'enrichissement de sa base de données, développera de nouveaux contenus d'analyse et continuera à documenter les évolutions du marché afin de faciliter l'accès à l'information pour l'ensemble des professionnels concernés. Dans un secteur encore jeune à l'échelle économique, la production et le partage de connaissances apparaissent comme des leviers essentiels pour accélérer l'adoption du réemploi.

FAIRE ÉMERGER DE NOUVELLES COOPÉRATIONS PROFESSIONNELLES

Au-delà de la visibilité des acteurs, REUSE ADVISOR souhaite contribuer à renforcer les liens entre les différentes composantes de l'écosystème. La professionnalisation du marché passe autant par la reconnaissance des compétences que par la capacité des acteurs à travailler ensemble et à développer des complémentarités. La réussite du projet ne sera donc pas uniquement mesurée au nombre d'organisations référencées ou à la fréquentation de la plateforme. Elle reposera avant tout sur sa capacité à simplifier les démarches des entreprises, à créer de nouvelles opportunités pour les professionnels du secteur et à favoriser une meilleure circulation de l'information. Dans un environnement où les compétences sont nombreuses mais encore insuffisamment identifiées, REUSE ADVISOR entend progressivement devenir un repère pour tous les acteurs qui souhaitent intégrer davantage de réemploi dans leurs pratiques.



QUAND L'EXPÉRIENCE DU TERRAIN DEVIENT UN PROJET ENTREPRENEURIAL

L'histoire de REUSE ADVISOR trouve son origine bien avant la création de la plateforme.

Depuis son adolescence, Guirec Le Gagne évolue au contact de professionnels capables de réparer, transformer ou prolonger naturellement la durée de vie des objets. Menuisiers, réparateurs de vélos, tapissiers ou électriciens lui transmettent une autre façon d'appréhender les ressources : considérer leur potentiel plutôt que leur fin de vie. Cette sensibilité se prolonge ensuite dans son parcours professionnel. Après une première expérience dans les secteurs de la logistique et de l'aménagement, il crée Tertio Engineering avant de développer Tertio Recycle, une entreprise spécialisée dans le reconditionnement de mobilier professionnel. Pendant plus de dix ans, il accompagne des centaines d'organisations confrontées aux enjeux de seconde vie des équipements et observe l'évolution progressive du marché du réemploi.

Au fil des projets, une même question revient régulièrement : comment identifier rapidement le bon partenaire lorsqu'un besoin spécifique se présente ? Qu'il s'agisse de mobilier, de matériaux, d'équipements techniques, de textile ou d'informatique, les compétences existent déjà. Pourtant, elles demeurent souvent difficiles à repérer pour les entreprises qui ne disposent pas d'un réseau spécialisé. Face à ce constat récurrent, Guirec Le Gagne développe progressivement sa propre connaissance des acteurs du secteur et prend conscience de la valeur de cette information.

REUSE ADVISOR est né de cette conviction : rendre cette connaissance accessible au plus grand nombre afin de faciliter les projets de réemploi et contribuer à la structuration d'un écosystème appelé à jouer un rôle croissant dans l'économie de demain.



Pour en savoir plus

Site web

Medias



Contact presse

 Guirec Le Gagne

 guirec.legagne@gmail.com

 06 60 83 68 48